



Consultores en Administración
C.E.B.M. y Asociados S.C.P

Alianzas Innovadoras

Cómo las alianzas inteligentes ayudan al
crecimiento de las PYMEs (Primera Parte)

Fecha: 10 Diciembre 2006
Editado por: Leobardo Cortes Manica
Información obtenida de: Business 2.0

El crecimiento modesto pudo haber sido aceptable hace algunos años, sin embargo en el ambiente actual de competencia, un crecimiento lento y pausado no es una opción viable. Las empresas medianas se encuentran entre dos mundos, por un lado las nuevas empresas emergentes que no necesitan tantos recursos para subsistir, mientras que por el otro, los grandes corporativos multinacionales con todos los recursos necesarios para arrasar con la competencia.

En este punto surge una pregunta que las empresa mediana desean responder ¿Cómo es posible acelerar el motor? La razón para lograr esto es la “colaboración estratégica” y el “trabajo en equipo”. Las compañías más inteligentes saben que trabajar por si solas no es factible para el crecimiento. También saben que asociarse y construir relaciones les permiten salir adelante mucho más rápido.

El objetivo de esta serie de artículos es contar con una guía para obtener una alianza provechosa con otras empresas, con la comunidad, con los empleados e incluso con la competencia. A final de cuentas, compartir es mucho más satisfactorio cuando los involucrados logran obtener dinero de la relación.

Las Alianzas Estratégicas son Redituables

La autosuficiencia en los negocios puede ser visto como un gran logro pero convertirse en un “llanero solitario” puede llegar a ser un gran error para una empresa mediana, especialmente en una creciente economía globalizada.

En palabras de un consultor corporativo, autor del libro *PartnerShift and Developing Strategic Alliances*, “Las empresas están encontrando maneras de ser mejores en varias cosas de las que antes eran capaces de hacer. Sin embargo, es imposible ser bueno en todo, de tal manera que la clave es buscar socios con las habilidades que puedan completar las deficiencias existentes dentro de la empresa”



Las alianzas pueden tomar diversas formas, desde algunos tratos de distribución o abastecimiento hasta complejas colaboraciones con múltiples socios. A todo esto, el objetivo es conjuntar esfuerzos con otra empresa cuyas habilidades o conexiones permitan obtener logros mucho más rápidos, más grandes o mejores que hacerlos por sí mismos.

Una nueva visión propuesta por el autor, vista como un error común en el cual caen varias empresas, es rehusar aliarse con la competencia, ya sea por miedo que le puedan robar sus secretos o puedan obtener alguna ventaja de la sociedad. Para este caso, es mejor seguir el consejo del famoso *Padrino*, Michael Corleone: “*Ten a tus amigos cerca, y a tus enemigos más cerca*”. Puede darse el caso que la alianza incremente el éxito del negocio antes de lo esperado.

Sobre CEBM y Asociados SCP

CEBM y Asociados SCP es una empresa dedicada a ofrecer servicios especializados en áreas como son capacitación centrada en la persona, consultoría integral, administración del capital intelectual, selección efectiva de personal, desarrollo de nuevos negocios, asesoría para el diseño educativo y optimización de tecnologías de información.

Creemos firmemente que las personas y sus habilidades son el motor de toda estrategia de negocios por ello es indispensable la participación conjunta para contribuir de manera sustancial en la productividad, rentabilidad y competitividad de la organización. Es por ello que nuestra misión está orientada a satisfacer con calidad las necesidades de su empresa.

En CEBM y Asociados contamos con veinte años de experiencia en nuestro ramo y tenemos el firme propósito de servir a las empresas, instituciones y asociaciones apoyándolas en la mejora continua empleando tecnología de punta con un equipo de profesionales altamente capacitados.

Llámanos, escríbenos o visita nuestra página en Internet para obtener mayor información de nuestros servicios. Estamos a tus órdenes para atender tus necesidades.

CEBM Y ASOCIADOS SCP

Calle 15 # 189^a x 16

Col. García Ginerés

Mérida, Yucatán 97070



+52 (999) 9251829



+52 (999) 9203426



www.cebm.com.mx



info@cebm.com.mx